



Especialistas en software para distribuidores
de alimentación y bebidas

PC_
COM
innovation
is the way



EMPRESA

UNIMOS
EXPERIENCIA
Y JUVENTUD,
ENTUSIASMO
Y COMPROMISO

Podemos ayudarte porque sabemos lo que necesitas

La ilusión convierte tus retos en los nuestros

En Pccom te ofrecemos el equilibrio perfecto que necesitas para encontrar esas soluciones innovadoras que mejoren el funcionamiento y rentabilidad de tu negocio.

Porque somos un equipo joven y dinámico pero que ya cuenta con muchos años de profesionalización en el desarrollo de soluciones informáticas para empresas de distribución de alimentación y bebidas.

Quién mejor que tú para conocer tu sector: nosotros

Nuestra dedicación exclusiva a este sector tan complejo, solucionando problemas de empresas con productos de necesidades muy distintas, nos ha hecho capaces de conocer todas sus peculiaridades, así como de ofrecer nuevas y eficaces soluciones que, posteriormente, incorporamos a nuestro ERP. Así, todos nuestros clientes se benefician de una mejora constante del sistema.

El equipo que necesitas para ayudar a tu propio equipo

Nuestra filosofía está basada 100% en un óptimo servicio al cliente.

Y aquí es donde entra en juego la fuerza del trabajo en equipo, ya que todo el personal de servicio técnico, comercial y de desarrollo de Pccom está formado por ingenieros informáticos con amplia experiencia en el sector. Algo que nos permitió obtener el certificado de calidad UNE-EN-ISO 9001:2008 y que posibilita, hoy, que muchas empresas a nivel nacional confíen en nosotros.

Y la tuya, ¿quieres que sea la siguiente?



VENTAJAS

ALTA
PERSONALIZACIÓN
CON UNA
INVERSIÓN MEDIA

Hay muchos motivos
por los que tenemos capacidad
para generar un gran cambio
en tu empresa



01

DEDICACIÓN EXCLUSIVA

Únicamente trabajamos para el sector de la distribución de alimentación y bebidas, por lo que no sólo entendemos a la perfección todas tus dudas e inquietudes sino que somos capaces de adelantarnos a ellas ofreciéndote las soluciones adecuadas.

02

DESARROLLO INTEGRAL DEL SISTEMA

Gestionamos tu solución de movilidad, gestión, Business Intelligence, B2B y B2C, y sincronizamos todo el sistema, de principio a fin, por lo que te despreocuparás de incómodas integraciones en estas áreas tan importantes para tu negocio.

03

COBERTURA TOTAL DE NECESIDADES

Aplicando soluciones informáticas específicas para cada área de tu empresa que te permiten reducir errores, agilizar pedidos y minimizar el stock.

04

FÁCIL MANEJO Y ACTUALIZACIÓN PERMANENTE

Fácil manejo y actualización permanentemente. Así, no hay empleados imprescindibles ni sistemas obsoletos con el paso del tiempo.

05

RESPUESTAS RÁPIDAS Y EFICACES

Porque conocemos las peculiaridades del sector, siempre encontrarás a uno de nuestros técnicos cuando necesites.

06

CERTIFICACIÓN UNE-EN-ISO 9001:2008

Una prueba objetiva de que los productos y servicios que ofrecemos se encuentran en un estándar de calidad reconocido internacionalmente.



ERP

AUTOMATIZA
PROCESOS Y
MINIMIZA ERRORES

Nuestro ERP integra todas las áreas de tu negocio

Después de años de experiencia, conocemos a fondo las peculiaridades del proceso de distribución de todo tipo de productos, incluso los más dispares entre sí, desde el congelado a la fruta fresca.

Por ello, nuestro software es tan útil para todas las áreas de tu empresa de distribución de alimentación y bebidas, ya que las sincroniza y te ofrece soluciones a necesidades que quizá ni te has planteado, permitiendo la automatización de procesos y la eliminación de errores.



Comercial



Almacén



Compras



Administración



Finanzas



Fabricación



Dirección estratégica



Internet

Ventajas destacadas por áreas



Nuestro ERP te ofrece una solución integral para todas las áreas de la empresa:

Comercial
Almacén
Compras
Administración
Finanzas
Fabricación
Dirección Estratégica
Internet

Así, entre otras ventajas importantes, permite ahorrar tiempos de gestión, agilizar el trabajo del personal, mejorar la imagen de la empresa, evitar errores, controlar la caducidad de los productos recibidos, gestionar rappelles, liquidar cobros al empleado, reducir el trabajo administrativo, comparar rentabilidades, analizar la rotación de stocks y controlar las mermas y el etiquetado.

01 Comercial



Software preventa y autoventa sobre smartphone y tablet de última generación

Contribuye a realizar las ventas de forma más cómoda, mientras potencia la imagen de la empresa y permite un control inmediato de la información introducida. [Facilita el trabajo de los comerciales, agilizándolo y permitiendo un rápido acceso a la información.](#)

Acciones automáticas durante la toma de pedidos

Facilita el desglose de pedidos según distintos criterios: fechas de entrega, reparto de terceros, etc. [Elimina los errores humanos y favorece la independencia del personal.](#)

Gestión de cambio de precios

Facilita los cambios de precio, tanto en compras como en ventas, de forma automatizada. [Programable, desasistido y genera cartas a clientes y comerciales con los cambios llevados a cabo.](#)

Impresión de tarifas personalizadas

Lleva a cabo la diferenciación de cada cliente imprimiendo las tarifas de forma personalizada. [Rápido, de uso sencillo y ofrece una mejor imagen de empresa.](#)

Gestión de envases

Permite multitud de configuraciones en el control de envases: con/sin saldo, con/sin fianza, con/sin cobro... [Impide que el cliente devuelva envases que no se han vendido.](#)

Gestión de medios

Permite el seguimiento de la entrega y la recogida de medios con el correspondiente contrato. Frigoríficos, neveras, máquinas de zumo..., controlando el estado, la ubicación y la rentabilidad de todos los medios. [Facilita el control del consumo de los productos asociados a un tipo de medio.](#)

Gestión de depósitos de mercancía

Sirve para controlar depósitos de mercancía, tanto de compra como de venta. [Permite el control del stock de mercancía en deposito desde el software de preventa/autoventa.](#)

Gestión de faltas de mercancía

Los comerciales están informados de las faltas de mercancía antes de que el camión salga a repartir. [Supone una gran mejora para la imagen de la empresa y del servicio a tu cliente.](#)

Gestión de exclusividades

Permite evitar que los comerciales vendan en zonas donde no se pueden vender ciertos productos. [Mejora la imagen frente a comerciales y proveedores.](#)

Gestión de condiciones de abonos

Automatiza esta tarea y ahorra recursos. [Incrementa la seguridad en la política de devoluciones.](#)

02 Almacén



Gestión con terminales industriales

Facilita la realización de inventarios, movimientos entre almacenes, alta de códigos de barras, impresión de etiquetas, etc.

Mejora tiempos y evita errores, gestionando in situ cada situación.

Preparación de pedidos colaborativa

Un sistema exclusivo para la preparación de pedidos y reparto que es capaz de reducir el tiempo empleado y de eliminar errores.

Escalable, permite el crecimiento del negocio sin gasto de personal.

Preparación de pedidos mediante terminales industriales

Sistema de preparación de pedidos no colaborativo (individual).

Muy ágil en la preparación de pedidos de volumen.

Recepción de mercancía

Controla la entrada de mercancías de forma eficaz.

Reduce drásticamente los errores en la gestión de stocks, facilitando la independencia del personal y permitiendo introducir lotes, fechas de caducidad, etc.

Liquidación de mercancía

El sistema informa de la mercancía que debe traer un camión según su tipo (caducado, rotura, buen estado...), tanto en reparto como en autoventa.

Esta automatización aporta seguridad en el control del stock.

Etiquetado bidimensional

En formato QR o Datamatrix, sirve para etiquetar mercancía no etiquetada correctamente, y efectuar un óptimo control de trazabilidad.

Rápido y con gran capacidad, potencia la imagen tecnológica de la empresa.

Guiado GPS

Una útil herramienta de colaboración con Tomtom para el sencillo guiado de las rutas.

Favorece la independencia del personal de reparto.

Trazabilidad

Permite llevar a cabo un seguimiento perfecto de cada producto, desde su fabricación/compra hasta la llegada al cliente final, cumpliendo con las normativas.

Evita caducidades, reduce la pérdida desconocida y controla automáticamente el stock.

03

Compras

Completo registro de las incidencias en la recepción de mercancía

Permite registrar cualquier incidencia, posibilitando el seguimiento posterior de estas incidencias hasta que queden resueltas.

Aporta seguridad y una imagen profesional de cara a los proveedores.

Múltiples métodos de generación del albarán de compra

El sistema permite generar los albaranes de compra de múltiples maneras: desde el pedido, mediante introducción de referencias ajenas, y a partir del movimiento de mercancía.

Incrementa la agilidad en el proceso de introducción de las compras.

Referencias ajenas

Cada producto se encuentra referenciado con las referencias de los proveedores además de la propia. Así, es

posible referenciarlo con la referencia ajena en cualquier parte del proceso.

Evita errores en el stock.

Gestión del precio de compra y del precio de compra de mercado por separado

Contempla dos precios de compra, el de mercado y el real.

Permite decidir si se transmite el descuento obtenido por una buena gestión de la compra a los precios de venta basados en coste.

Control de fechas cortas de caducidad enviadas por el proveedor

Control total de la caducidad de los productos en la recepción de mercancías. Incluyendo el control de entrada de productos con caducidad más próxima que los ya recepcionados.

Evita que se caduque la mercancía y mejora la imagen de la empresa.

Propuestas de pedidos

El sistema optimiza y controla la rotación de stock, evitando el sobre stockaje y minimiza las faltas de mercancía. Permite el control de todos los datos importantes para la toma de decisiones de compra de un vistazo.

Facilita la independencia del jefe de compras y mejora la rotación de stock.

Gestión de las liquidaciones de las colaboraciones del proveedor en las ventas

El sistema calcula automáticamente la liquidación de las aportaciones de los proveedores a los descuentos realizados en la venta.

Evita errores en las liquidaciones con el proveedor y permite un control de costes total.



04 Administración



Gestión documental integrada

Hace posible un acceso inmediato y unificado a la información general de la empresa, permitiendo la gestión global de sus documentos, tanto físicos como electrónicos.

Ahorra costes administrativos, mejora los procesos de archivo, agiliza la búsqueda de documentos y elimina papeles.

Punteo de notas automatizado

Optimiza la liquidación de cobros de sus notas pendientes.

Rápido, preciso y fácilmente ejecutable por cualquier miembro del personal.

Automatización de la facturación mensual

Permite facturar de forma más sencilla y sin errores, de forma automatizada y desglosada para enviar vía e-mail, correo ordinario o incluir en la ruta del vendedor por orden de visita.

Reversible y fácil de llevar a cabo.

Enlace con terceros

Gestión de ficheros que permite la comunicación automática con clientes y proveedores.

Facilita la independencia del personal.

Envío de facturas y albaranes vía e-mail

Resulta muy útil para facilitar la gestión de la documentación, ejecutándola de forma actualizada.

De uso sencillo, evita costes y pérdidas de tiempo.

Gestión de rappeles

Posibilita un mayor control de los rappeles llevados a cabo con los clientes.

Consigue generar unos márgenes más reales.

Multiempresa-multialmacén-multidivisa

De gran utilidad para la ampliación del negocio.

Escalable y permite un desarrollo coherente de la empresa en el futuro.

Pedidos predefinidos

El sistema permite la introducción de pedidos predefinidos por cliente según ruta y día de la semana. Además, estos pedidos se pueden modificar sin perder la información de lo que ha sido predefinido.

Agiliza la toma de pedidos y evita errores.

Integración EDI

Soporte que sirve para emitir documentos como pedidos y facturas.

Fácil de implantar y permite su aplicación estándar a nivel mundial.

05 Finanzas



Autoliquidación de dinero a los repartidores/vendedores

Permite liquidar los cobros al empleado en menos de un minuto en muchos de nuestros clientes sin errores de punteo.

¿Sorprendido? Pregúntanos cómo.

Intrastat

Genera las declaraciones de operaciones intracomunitarias mediante el fichero de presentación a Hacienda.

Reduce el trabajo administrativo, ya que extrae los datos directamente del ERP.

Acceso rápido al estado de cuentas de clientes y proveedores

Con un solo click se accede a toda la información financiera relativa a cualquier cliente o proveedor (extractos, impagados, riesgos...).

Agiliza la toma de decisiones financieras.

Multitud de cuadernos bancarios

Exportación directa de los datos de recibos, pagarés, transferencias, factoring..., en los formatos que entienden las entidades bancarias.

Evita errores y ahorra tiempos en la gestión de tesorería.

Automatización de procesos de generación de remesas de cobro y pago

Introducción de cobros o pagos a una fecha para que, llegada esa fecha, se ejecuten.

Permite la automatización de algunos procesos de cobro evitando, así, errores por olvidos.

Control total de riesgos

Hace posible el perfecto conocimiento de las deudas de los clientes, controlando el riesgo por número máximo de notas, su importe y el tiempo pendiente.

Fácil de implantar y sumamente eficaz para llevar a cabo una óptima gestión económica de la empresa.

Análisis de gastos frente a presupuesto establecido

El sistema permite contrastar la información de los gastos de la empresa de manera estructurada, con el presupuesto establecido.

Facilita la toma de decisiones y aporta una visión real de la desviación en los gastos.

06 Fabricación

Control de mermas

Sistema exclusivo para el control y reparto de las mermas entre todos los procesos productivos en los que participa un determinado producto/lote.

Permite una cómoda gestión operativa y la mejora de los análisis de costes.

Envasado

Software específico para el etiquetado del producto final elaborado. Este proceso lleva incorporado un reparto de mermas automático al finalizar el envasado de un lote concreto.

Facilita la gestión del etiquetado evitando errores durante el proceso.

Costes

Permite la completa configuración de la regeneración y reparto de costes.

Efectúa una gestión correcta y exhaustiva de los costes generados en los procesos de fabricación.

Impresión de documentación asociada a procesos productivos

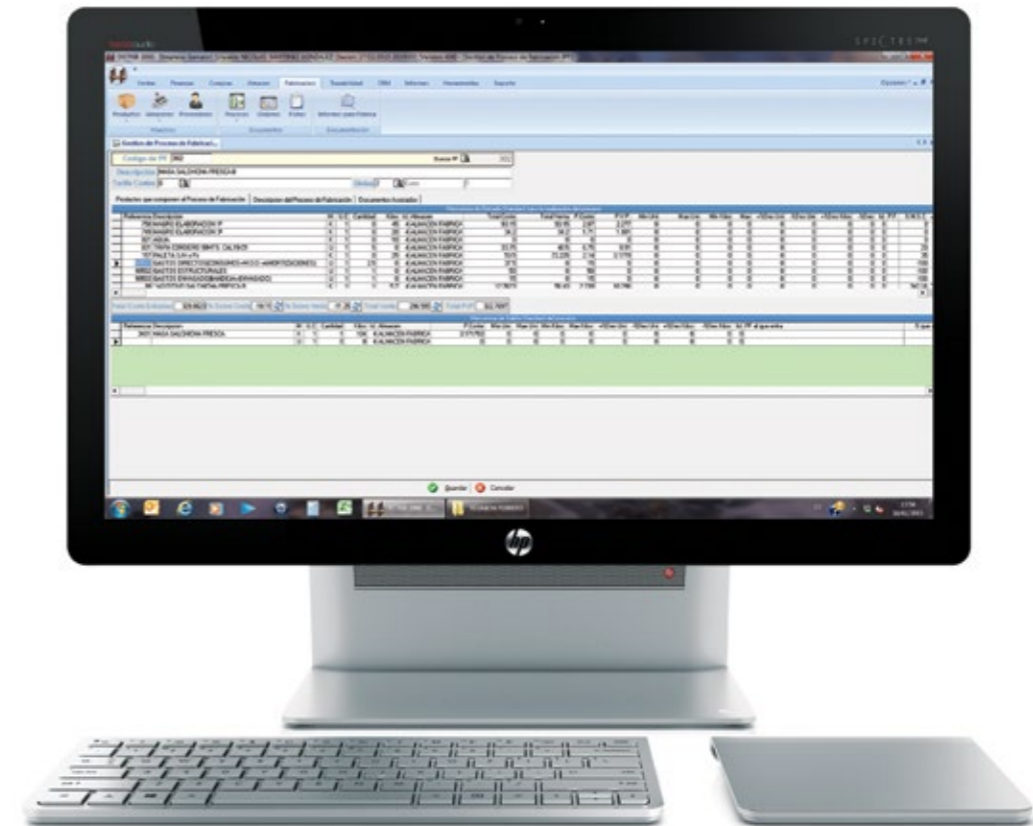
Genera documentación con datos de las fichas de fabricación a partir de plantillas en Word.

Agiliza la creación de documentación para procedimientos de calidad y control de lo fabricado.

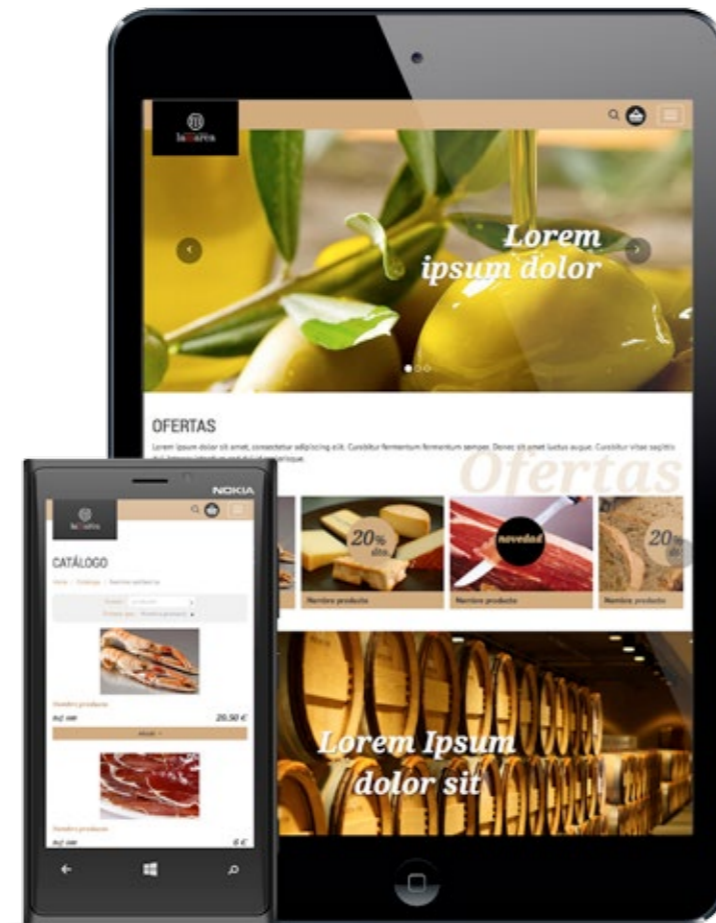
Enlaces con máquinas industriales

Permite enlazar con maquinaria industrial para capturar datos relacionados con la fabricación.

Evita errores y centraliza los datos de la fabricación.



Internet 8



Web corporativa con catálogo

Nuestro módulo de internet incluye una web corporativa con un diseño actual y pensada para el distribuidor de alimentación y bebidas.

Mejora la imagen de la empresa.

B2B

Permite el seguimiento de pedidos, la información de faltas de mercancía, el histórico de facturación... Y, además, dispone de una configuración personalizada de propiedades según tipo (carne, pan, jamones, vinos, pescados, cervezas, congelados, pastelería, frutas...).

Realza la imagen de la empresa y mejora el servicio de valor añadido a los clientes.

B2C

Permite la puesta en marcha inmediata de una tienda en internet para clientes finales.

Facilita el desarrollo de la tienda online ya que toda la información se obtiene del ERP Distrib 2000.

Aplicación móvil para clientes

Aplicación optimizada y de fácil uso que permite que los clientes la descarguen para consultar el catálogo, hacer pedidos, comprobar faltas de mercancía, facturas, etc.

Permite que los clientes hagan pedidos a cualquier hora del día.



C/ Rafael Altamira, 2. 1º
03002 Alicante
965 67 70 75
departamento.comercial@pccom.es

www.pccom.es